STOWARZYSZENIE
MIESZKANICZNIK
Wspieramy wynajmujących mieszkania



PORADNIK WYKŁADOWCY,
czyli jak uczyć, żeby nauczyć

Opracowaliśmy kilka zasad, dzięki którym wystąpienia są łatwe, lekkie i przyjemne dla oby stron. Poznaj je i wprowadź w życie, a nie będziesz musiał się martwić o odbiór Twojej prelekcji.

STOWARZYSZENIE
MIESZKANICZNIK
Wspieramy wynajmujących mieszkania



CO CENIMY W NASZYCH WYKŁADOWCACH?

Jak działamy?

Co cenimy w naszych wykładowcach?

Jak działamy?

1. Dzielimy się doświadczeniami

Twoje doświadczenia są znacznie lepszym źródłem wiedzy niż nawet najlepiej opracowana teoria. Poza tym – autentycznych historii najlepiej się słucha! Mów o swoich osiągnięciach, ale i o trudnościach, a nawet o kompletnych porażkach. Dzięki temu Twoi słuchacze będą mogli uniknąć Twoich błędów.

2. Nie musisz być showmanem. Wystarczy Twoja rzeczowość

To normalne, że podczas przemawiania do grupy ludzi czujesz tremę. Być może nie czujesz się dobrze, gdy jesteś w centrum zainteresowania. Nie martw się tym! To, na co zwracają uwagę słuchacze, to treść. Jeśli Twój wykład jest zrozumiały i prosty – jest wystarczająco dobry.

3. Nieco konwersacji

Z sali pada pytanie dotyczące omawianych zagadnień? Odpowiedz na nie zwięźle. Od czasu do czasu Ty zadaj pytanie słuchaczom. Nie pozwól im stale siedzieć biernie, aktywizuj do szukania rozwiązań. Z drugiej strony – gdy zaczynasz dryfować z dala od tematu, przełóż rozmowę na po zajęciach. Poświęć kilka minut po wykładzie na to, żeby odpowiedzieć na pytania, które mogły pojawić się podczas wykładu.

4. Materiały

Masz przygotowane zadania, arkusze prac, schematy, fragmenty książek, statystyki? Świetnie! Przekaż je nam kilka dni przed zajęciami, a my je wydrukujemy, żeby Twoje lekcje były bardziej urozmaicone i efektywne.

Co cenimy w naszych wykładowcach?

Jak działamy?

5. Panujemy nad czasem

Dotyczy to zarówno czasu przed rozpoczęciem wystąpienia, jak i po jego planowanym zakończeniu. Będziemy wdzięczni, jeśli pojawisz się pół godziny przed swoim wykładem. Pozwoli Ci to na oswojenie się z miejscem i sytuacją. Bez obaw – uprzedzimy Cię, kiedy masz pojawić się na scenie!

Prosimy Cię też o nieprzedłużanie wystąpienia. Czas pomiędzy wykładami to cenny moment networkingu i inspirujących rozmów w cztery oczy. Wykorzystaj go, odpowiadając na indywidualne pytania uczestników i poznając nowe osoby!

6. Reagujemy, gdy coś się dzieje

Nie wyrobisz się na czas? Nie możesz dotrzeć? Daj nam znać! Rozumiemy, że losowe wypadki się zdarzają i chcemy być na nie przygotowani. Im szybciej uprzedzisz o komplikacjach, tym lepiej zagospodarujemy czas dla słuchaczy.

7. Twoi bliscy są mile widziani

Weź swojego partnera biznesowego lub życiowego albo inną bliską osobę. Są tu mile widziane, a Tobie będzie raźniej.

8. Wszystko, co przygotowaliśmy, jest dla Ciebie

Mamy nadzieję, że nie znikniesz zaraz po swoim wystąpieniu! Zostań z nami przez całe wydarzenie. Skorzystaj z wiedzy innych. Czerp pełnymi garściami z networkingu i zaplanowanych atrakcji.

STOWARZYSZENIE
MIESZKANICZNIK
Wspieramy wynajmujących mieszkania



CZEGO NIE ROBIMY?

Czego nie robimy

1. Edukujemy, **nie reklamujemy**

Naszym celem jest dzielenie się wiedzą. Rozumiemy, że prowadzisz działalność i chciałbyś zaprezentować ją zebranym na sali. Jesteśmy jednak na stanowisku, że miejsce roll-upów jest na targach branżowych. Unikamy sytuacji, w których przekaz reklamowy przytłoczyłby wartość merytoryczną Twojego wystąpienia. Naturalnie, nie oznacza to, że nie możesz wcale mówić o swojej działalności biznesowej! Umieść ją jednak w kontekście treści zajęć.

2. Polecamy, **nie cytujemy**

Wiedza teoretyczna jest na wyciągnięcie ręki i każdy, kto chce znać podłoże teoretyczne, ma do tego całkowicie otwartą drogę. Zależy nam, aby Twoje wystąpienia bazowały na praktyce. Jeśli jednak znasz teorię wartą podzielenia się, nie cytuj ani nie wykładaj jej. Streść ją w kilku zdaniach i odeślij studentów do źródła. Kto będzie chciał zajrzeć – zajrzy. Pamiętaj, że Twoich doświadczeń nie ma w żadnej książce (jeszcze!).

3. Prezentujemy i opowiadamy, **nie czytamy**

Wróć wspomnieniami do czasów szkolnych i studenckich. Czy były nudniejsze zajęcia od tych, podczas których nauczyciel czytał z kartki?

Miej w zanadrzu notatki albo prezentację, które poprowadzą Twój wywód, ale unikaj czytania. Wszyscy to docenią.

4. Budujemy zaufanie, **nie bazę klientów**

Duże spotkanie to okazja do wymiany kontaktów. Nie nadużywaj jednak swojego autorytetu prowadzącego do pozyskiwania maili, telefonów i wizytówek. Jeśli Twoja wiedza będzie przydatna, a Ty jako edukator godny zaufania, ludzie sami Cię znajdą po zajęciach.

STOWARZYSZENIE
MIESZKANICZNIK
Wspieramy wynajmujących mieszkania



KILKA WAŻNYCH INFORMACJI NA KONIEC

Kilka ważnych informacji na koniec

- Do dyspozycji dostaniesz wyposażenie multimedialne, flipchart, tablicę, a także napoje zimne i gorące.
- O przestrzeganie planu wystąpień dbają opiekunowie sali. Dadzą Ci znak do rozpoczęcia i zakończenia wystąpienia, więc nie martw się timingiem.
- Prezentacja multimedialna nie jest konieczna. Przygotuj swoje wystąpienie tak, żeby dobrze Ci się mówiło.
- Ubierz się tak, żeby czuć się dobrze i swobodnie.
- Jeśli prowadzący nie zażyczy sobie inaczej, wystąpienia są nagrywane na użytek słuchaczy. Nie wychodzą poza naszą platformę szkoleniową. Nagranie może być wstrzymane, jeśli chcesz się czymś podzielić, ale nie chcesz tego uwieczniać. Jeśli nie chcesz, aby Twoje wystąpienie było nagrane, daj nam znać. Ty sam możesz dowolnie udostępniać nagrany materiał (także odpłatnie), jeśli zachowane zostanie nasze logo. Gdy chcemy udostępnić szerzej materiał z Twoim udziałem, każdorazowo pytamy o zgodę.
- Uprzedź, gdy chcesz puścić podczas wystąpienia materiał audio albo video. Przygotujemy zaplecze techniczne.
- Twoi słuchacze otrzymają Twoje dane kontaktowe (numer telefonu oraz adres e-mail). Jeśli sobie tego nie życzysz, daj nam znać.
- Po wystąpieniu otrzymasz feedback, żeby móc się doskonalić w edukowaniu.



STOWARZYSZENIE
MIESZKANICZNIK
Wspieramy wynajmujących mieszkania

TO WSZYSTKO!

Powodzenia
i do zobaczenia!